

Cargo: Gerente Comercio Exterior

Asegurar el abastecimiento externo de productos y materias primas al mercado local según planes de producción de energéticos y portland, o pedidos de terceros con los que haya acuerdos

Maximizar el valor de las actividades de trading de productos y subproductos

- Garantizar la disponibilidad, en tiempo y forma, de productos y materias primas requeridas para asegurar los correspondientes abastecimientos según planes de producción, o pedidos de terceros con los que haya acuerdo
- Gestionar y desarrollar los contratos de suministro de productos, materias primas y servicios asociados
- Gestionar la importación de productos y materias primas
- Gestionar relaciones y desarrollar proveedores internacionales de productos, materias primas y servicios asociados
- Garantizar el acceso a las mejores alternativas de comercialización internacional para los productos y subproductos a exportar
- Monitorear y desarrollar negocios de trading de productos y subproductos
- Gestionar contratos de off-taking
- Gestionar la contratación de transporte internacional
- Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora de eficiencia y reducción de costos
- Proveer la información requerida a las áreas que corresponda para planificar la producción (precios, cotizaciones, etc.)

Proponer y apoyar en la evaluación y contratación de seguros de precio y "hedging" de productos y materias primas en forma coordinada con la Gerencia Económico-Financiera

Asegurar el funcionamiento del tablero de indicadores de gestión del área

- Determinar los indicadores para la medición de la gestión del área y la metodología de cálculo y administración
- Controlar periódicamente las mediciones de los indicadores de la Gerencia
- Preparar los informes de gestión de la Gerencia

Desarrollar y gestionar las personas a su cargo

- Desarrollar, liderar y motivar al equipo a cargo
- Comunicar e involucrar al personal a cargo en los temas del área y de la empresa
- Gestionar y medir el desempeño
- Formular las necesidades de capacitación del personal a cargo
- Determinar las necesidades de personal
- Promover el desarrollo de carreras y cuadros de reemplazo
- Detectar las necesidades y planificar, junto con la Gerencia de Recursos Humanos, la capacitación del personal a cargo

Proponer estrategias y liderar la implementación de proyectos para el área

- Proponer e implementar la estrategia operativa de importación de crudos, bases lubricantes, productos, y
- Proponer e implementar la estrategia operativa de exportación de productos
- Evaluar y proponer inversiones para el área bajo su responsabilidad
- Proponer e implementar la estrategia del área
- Formular el presupuesto del área
- Liderar la implementación de proyectos de inversión y mejora aprobados

Cargo: Gerente Comercio Exterior

FORMACIÓN, EXPERIENCIA

- Profesional universitario, preferentemente egresado de las carreras de Comercio Exterior, Negocios Internacionales, Ingeniería o Ciencias Económicas, valorándose estudios de postgrado (MBA o similar)
- Experiencia mínima de 5 años en cargos con niveles de responsabilidad y/o funciones similares, preferente en empresas dedicadas al trading de commodities
- Dominio de idioma inglés
- Dominio de herramientas informáticas vinculadas al área

HABILIDADES

- Liderazgo
- Orientación a la Seguridad, Higiene y Cuidado del Medio Ambiente
- Orientación al cliente
- Negociación

DEPENDENCIA JERÁRQUICA

- Reporta al Gerente Comercialización de Energéticos

SUPERVISIÓN EJERCIDA

- Jefe Operación Comercio Exterior, Profesional Comercio Exterior.