

Cargo: Jefe Operación Ventas

Administrar las actividades de gestión de pedidos y facturación vinculadas a operaciones de venta y entrega de productos de Planta La Teja y coordinar, controlar y consolidar la facturación de las plantas de distribución

Administrar las actividades relacionadas con las ventas y entregas directas de combustibles, asfaltos, lubricantes y otros productos de la Unidad de Negocios Energéticos

- Dirigir, coordinar y controlar las actividades de gestión de pedidos y facturación, vinculadas a las operaciones de venta y entregas de productos de los terminales de la Gerencia Logística en Planta La Teja
- Asegurar el registro y control de la facturación de combustibles, lubricantes y asfaltos de Planta La Teja, como la de otros productos y servicios vinculados a estas operaciones
- Administrar dentro de su competencia y en coordinación con otras áreas de la Administración, el sistema de facturación de la Unidad Negocios Energéticos
- Administrar la base de datos de clientes y la de camiones y choferes habilitados para operar según los procedimientos vigentes
- Controlar y consolidar la facturación de los productos que se comercializan en las Plantas de Distribución, así como la operativa interclientes
- Administrar los pedidos de productos de los clientes
- Coordinar con otras áreas, en particular con las Gerencias de Comercialización, Comercio Exterior, Planificación y Control, Controles y Económico Financiera, las operaciones y trámites referidos a los procesos de recepción, entregas y ventas.
- Asegurar, en su ámbito, la coordinación de las comunicaciones con clientes, transportistas y distribuidores
- Verificar la aplicación de los procedimientos vigentes para la recepción de pedidos y trámites vinculados
- Monitorear la existencia de productos, a los efectos de cumplir con las solicitudes de los clientes.
- Asegurar el registro y documentación de precios de productos u otras condiciones de ventas, verificando la aplicación de los plazos establecidos
- Controlar e informar el rendimiento de los recursos asignados y los gastos de operación
- Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora de eficiencia y reducción de costos
- Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora de eficiencia y reducción de costos

Brindar soporte para el mantenimiento del tablero de indicadores de gestión de la gerencia

- Asistir a la Jefatura de Programación en la elaboración y mantenimiento de indicadores de gestión
- Asistir en la elaboración de los planes de la Gerencia Logística sobre temas de su competencia y en la gestión del sistema de información gerencial, brindando los datos y el asesoramiento que le sean solicitados
- Informar de los cambios en el mercado que considere de importancia y que ameriten la adopción de medidas en el ámbito de su competencia

Desarrollar y gestionar las personas a su cargo

- Desarrollar, liderar y motivar al equipo a cargo
- Comunicar e involucrar al personal a cargo en los temas del área y de la empresa
- Gestionar y medir el desempeño
- Formular las necesidades de capacitación del personal a cargo

Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora para los activos y operaciones bajo su responsabilidad

- Colaborar en la evaluación de proyectos
- Formular el presupuesto del área

Cargo: Jefe Operación Ventas

FORMACIÓN, EXPERIENCIA

- Estudios terciarios técnicos preferentemente de las carreras de Administración de Empresas o Ciencias Económicas.
- Experiencia mínima de 3 años en posiciones similares
- Inglés técnico
- Operador PC

HABILIDADES

- Liderazgo
- Orientación al cliente
- Orientación a la Seguridad, Higiene y Cuidado del Medio Ambiente
- Mejora continua

DEPENDENCIA JERÁRQUICA

- Reporta al Jefe de Programación

SUPERVISIÓN EJERCIDA

- Supervisor Operación Ventas, Técnico especializado, Administrativo