

Cargo: Jefe Ventas a Sellos y Estado

Maximizar el valor del negocio comercial de la venta de combustibles a sellos, y de combustibles y lubricantes a organismos oficiales

- Gestionar la venta mayorista de combustibles (productos blancos y negros) a sellos y combustibles y lubricantes a organismos oficiales
- Definir precios y márgenes de venta de productos no regulados en su canal, de acuerdo con las políticas comerciales fijadas
- Gestionar el Sistema de Control Vehicular (Sisconve) y negociar contratos con clientes y proveedores
- Negociar, gestionar y operar contratos con clientes oficiales y concesionarios de estaciones de servicio
- Negociar, gestionar y operar los contratos con sellos.
- Establecer sistemas de monitoreo del negocio mayorista de venta a sellos y organismos oficiales y el correcto funcionamiento del sistema de distribución de combustibles líquidos
- Desarrollar negocios comerciales
- Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora de eficiencia y reducción de costos

Desarrollar y gestionar las personas a su cargo

- Desarrollar, liderar y motivar al equipo a cargo
- Comunicar e involucrar al personal a cargo en los temas del área y de la empresa
- Gestionar y medir el desempeño
- Formular las necesidades de capacitación del personal a cargo

Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora para los activos y operaciones bajo su responsabilidad

- Proponer, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas y estrategias
- Colaborar en la evaluación de proyectos
- Formular el presupuesto del área
- Brindar soporte en la implementación de los proyectos de inversión y mejora aprobados

Cargo: Jefe Ventas a Sellos y Estado

FORMACIÓN, EXPERIENCIA

- Profesional universitario, egresado preferentemente de las carreras de Ciencias Económicas o Ingeniería preferentemente con estudios especializados en Marketing.
- Experiencia mínima de 5 años en posiciones similares
- Conocimientos intermedios de idioma inglés
- Dominio de herramientas informáticas vinculadas al área

HABILIDADES

- Liderazgo
- Orientación al cliente
- Orientación a la Seguridad, Higiene y Cuidado del Medio Ambiente
- Captación y desarrollo de oportunidades de negocio

DEPENDENCIA JERÁRQUICA

- Reporta al Gerente Ventas de Combustibles, Lubricantes y especialidades

SUPERVISIÓN EJERCIDA

- Jefe Sistema Control Vehicular, Supervisor Comercialización, Técnico Comercial, Técnico Especializado
- Funcional: Profesional Ventas de Combustibles, Lubricantes y especialidades