

Cargo: Jefe Ventas Especialidades

Maximizar el valor del negocio comercial de la venta de combustibles a grandes clientes, GLP, asfaltos, solventes, lubricantes (exportaciones, blending y DUCSA) y otras especialidades

Maximizar el valor del negocio de la venta mayorista de bunkers

Maximizar el valor de la participación en GASUR S.A.

- Fijar las necesidades de productos para cada mercado y desarrollar y gestionar la venta de los productos especiales: combustibles a grandes clientes, GLP, asfaltos, solventes, lubricantes (exportaciones, blending y DUCSA) y otras especialidades
- Definir precios y márgenes de venta de productos no regulados en su canal, de acuerdo con las políticas comerciales fijadas
- Negociar y gestionar servicios de elaboración de lubricantes a otras empresas
- Desarrollar y operar el negocio de comercialización de bunkers (marinos y aviación) garantizando el cumplimiento de reglamentaciones legales e impositivas
- Desarrollar y operar el negocio de ventas en zonas francas
- Desarrollar y documentar información de los competidores y de sus productos
- Desarrollar nuevos clientes y mercados
- Brindar asistencia técnica de primera instancia a los clientes consumidores de especialidades
- Gestionar la implementación del nuevo esquema de gas envasado para el negocio de GLP según plan
- Revisar el plan comercial de GASUR S.A. y proponer inversiones y mejoras
- Establecer sistemas de monitoreo para el negocio de especialidades
- Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora de eficiencia y reducción de costos

Desarrollar y gestionar las personas a su cargo

- Desarrollar, liderar y motivar al equipo a cargo
- Comunicar e involucrar al personal a cargo en los temas del área y de la empresa
- Gestionar y medir el desempeño
- Formular las necesidades de capacitación del personal a cargo

Promover, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas de mejora para los activos y operaciones bajo su responsabilidad

- Proponer, monitorear y gestionar en su competencia, iniciativas y estrategias
- Colaborar en la evaluación de proyectos
- Formular el presupuesto del área
- Brindar soporte en la implementación de los proyectos de inversión y mejora aprobados

Cargo: Jefe Ventas Especialidades

FORMACIÓN, EXPERIENCIA

- Profesional universitario, egresado preferentemente de las carreras de Ciencias Económicas o Ingeniería, preferentemente con estudios especializados en Marketing
- Experiencia mínima de 5 años en posiciones similares
- Dominio de idioma inglés
- Dominio de herramientas informáticas vinculadas al área

HABILIDADES

- Liderazgo
- Orientación al cliente
- Orientación a la Seguridad, Higiene y Cuidado del Medio Ambiente
- Captación y desarrollo de oportunidades de negocio

DEPENDENCIA JERÁRQUICA

- Reporta al Gerente Ventas de Combustibles, Lubricantes y especialidades

SUPERVISIÓN EJERCIDA

- Técnico Comercial, Administrativo
- Funcional: Profesional Ventas de Combustibles, Lubricantes y especialidades, Analista Junior